



Master in verkoop

AALST - Na de succesvolle editie van 2013 start Quadre-S in januari 2014 opnieuw het Master in Verkoop programma. Deze opleiding biedt een antwoord op de vraag die de meeste verkooptrainingen vandaag onbeantwoord laten: "Hoe pas ik dit nu toe in de praktijk?" Meer dan 50 jaar verkoopervaring werd gebundeld in een uniek, langlopend opleidingsconcept. Kris De Schryver is een gedreven en praktijkgerichte sales professional met meer dan 25 jaar ervaring in zowel multinationals als kmo's en groeibedrijven. Johan De Lille begeleidde in zijn jarenlange carrière honderden verkopers naar een commercieel hoogtepunt. (IVVC/foto ivvc)

Info: www.quadres.be, www.masterinverkoop.be